NOVARTIS

（高级）大区经理 / 大区副总监

Job ID
REQ-10092197
Nov 08, 2026
LOC_CN

About the Role

主要职责：

l 负责区域业务战略落地及团队管理，带领团队依法依规开展药品信息传递和专业的学术沟通，确保相关活动符合国家法律法规及公司合规要求

l 通过业务规划、能力辅导和跨职能协作推动区域业务发展，持续提升团队执行力和专业能力

l 负责人才培养、绩效管理和团队建设，营造高敬业度

l 践行诺华“求知、赋能、诚信、激发”的价值观，发挥影响力、领导团队、驾驭复杂环境，为患者创造更大价值

对多元化和包容性/平等就业机会的承诺：

诺华致力于为我们所服务的患者和社区建立一个优秀、包容的工作环境和多元化的团队。

基本要求：

l 需符合医药代表备案管理规定的专业与学历，以及从业资格要求

l 大学本科及以上学历

l 良好的英语听说读写能力

l 3年以上制药行业相关经验，1年以上管理经验

l 出色的的团队管理/领导能力

l 合规意识强

Role Requirements

Division
DIV_IM
Business Unit
Sales
Location
LOC_CN
Site
Shanghai (Shanghai)
Company / Legal Entity
CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd
Functional Area

FCT_SA
Job Type
Full time
Employment Type
Regular (Sales Manager)
Shift Work
No
Apply to Job

Job ID
REQ-10092197

（高级）大区经理 / 大区副总监

Apply to Job

Source URL: *https://jobapi.novartis.com/req-10092197-gaojidaqujingli-daqufuzongjian*

List of links present in page

1. https://jobapi.novartis.com/req-10092197-gaojidaqujingli-daqufuzongjian
2. https://www.moseeker.com
3. https://www.moseeker.com