NOVARTIS

Field Excellence Manager

Job ID
REQ-10091036
Oct 27, 2026
LOC_UA

About the Role

Major Accountabilities

~ 自主管理指定领域的销售人员效益主题
~ 负责在指定团队内提供与现场团队规模、结构和部署相关的输入
~ 在药店/客户/医生层级实施和监控销售目标、客户拜访规划、细分和目标流程
~ 激励计划的设计和实施（目标设定、报告、支付计算）
~ 负责指定领域的销售人员效能工具管理
~ 与销售人员效能分析相关的所有信息的联络点
~ 特定计划的项目管理和销售人员效能领域的专门分析
~ 收到后 24 小时内报告与诺华产品相关的技术投诉/不良事件/特殊情况
~ 营销样本的分发（适用）

Key Performance Indicators

• 分析质量 - 现场力优化、细分和定位、呼叫规划和现场分析。
• 客户关系管理系统管理，包括数据维护、现场力量支持和培训

Work Experience

~在制药行业的工作经验

Skills

~适应性
~业务仪表板
~商业卓越
~冷却系统
~CRM（客户关系管理）
~好奇心
~客户维系
~顾客服务
~效率
~Microsoft Excel
~资源配置
~销售
~Salesforce 客户关系管理
~安全策略
~团队合作精神

Language

英语

Role Requirements

Division
DIV_IM
Business Unit
Other
Location
LOC_UA
Site
Kyiv
Company / Legal Entity
UAP0 (FCRS = CH024) NOPH SERVICES UKRAINE
Functional Area
FCT_SA
Job Type
Full time
Employment Type
正式
Shift Work
No
Apply to Job

Job ID
REQ-10091036

Field Excellence Manager

Apply to Job

Source URL: *https://jobapi.novartis.com/req-10091036-field-excellence-manager-zh-cn*

List of links present in page

1. https://jobapi.novartis.com/req-10091036-field-excellence-manager-zh-cn
2. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/zh-CN/Novartis_Careers/job/Kyiv/Field-Excellence-Manager_REQ-10091036
3. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/zh-CN/Novartis_Careers/job/Kyiv/Field-Excellence-Manager_REQ-10091036