NOVARTIS

Capability Building Manager - Area

Job ID
REQ-10090556
Oct 21, 2026
LOC_CN

About the Role

Major Accountabilities

~ 为入门级和有经验的销售人员制定和实施培训计划，包括销售技巧、产品展示、项目和产品应用信息以及职责履行。
~ 为销售团队提供材料和开发支持，以便在销售会议上进行展示。 根据销售计划的需要，设计并提供领域内培训
~ 通过人员培训，制定国家核心计划、战略和业务方案。
~ 管理培训预算。 分析并积极响应内部/外部基准和诊断学；积极响应客户、员工和绩效反馈
~ 向销售培训主管、高级销售管理团队和营销团队传达方案、评估和业绩。
~ 与相关人员和机构进行合作，为销售人员设计和开发产品发布培训体系。 实施成功的学习计划，为代表推出符合Novartis标准的产品提供工具。
~ 开发学习出版物和业务部门杂志的内容，捕捉团队的成就和成功。
~ 开发和实施远程学习模块，鼓励销售团队使用其他学习平台（如电子学习、视频会议和电话会议）参与远程学习
~ 收到后 24 小时内报告与诺华产品相关的技术投诉/不良事件/特殊情况
~ 营销样本的分发（适用）

Key Performance Indicators

~ 提高全国销售能力
~实际训练vs训练计划

Work Experience

~在制药行业的工作经验

Skills

~业务合作
~CAD（计算机辅助设计）
~辅导
~客户需求
~顾客服务
~在线学习
~现场销售
~人力资源（HR）
~安装（计算机程序）
~物理
~建立关系
~销售
~销售培训
~标清
~销售技巧
~培训项目

Language

英语

Role Requirements

Division
DIV_IM
Business Unit
Sales
Location
LOC_CN
Site
Guangzhou (Guangdong Province)
Company / Legal Entity
CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd
Functional Area
FCT_SA
Job Type
Full time
Employment Type
正式
Shift Work
No
Apply to Job

Job ID
REQ-10090556

Capability Building Manager - Area

Apply to Job

Source URL: *https://jobapi.novartis.com/req-10090556-capability-building-manager-area-zh-cn*

List of links present in page

1. https://jobapi.novartis.com/req-10090556-capability-building-manager-area-zh-cn
2. https://www.moseeker.com
3. https://www.moseeker.com