NOVARTIS

Capability Building Manager - Area

Job ID
REQ-10090555
Oct 21, 2026
LOC_CN

About the Role

Major Accountabilities

~ Razviti in izvajati programe usposabljanja za vstop ravni in izkušeni prodaje ljudi, vključno s prodajnimi tehnikami, predstavitve, projekt in aplikacije informacije in roleplay.
~ Zagotovite gradivo in razvojno podporo prodajnim ekipam za predstavitve na prodajnih sestankih. Oblikovanje in zagotavljanje usposabljanja na področjih, kot je potrebno za podporo prodajni načrti
~ Zgraditi, s sodelavci usposabljanja, nacionalne temeljne programe, in strateške in operativne načrte.
~ Za upravljanje proračuna za usposabljanje. Analizirati in dejavno odzivanje na notranje/zunanje referenčne vrednosti in diagnostiko; za aktivno odzivanje na kupce, zaposlene in povratne informacije o uspešnosti
~ Za sporočanje načrtov, evalvacije in dosežkov vodje prodaje usposabljanje, višji Sales Management Team in Marketing Team.
~ Delo z ustreznim osebjem in agencijami, oblikuje in razvija izdelek za začetek usposabljanja paketov za prodajne sile. Izvajati uspešne učne programe, da bi predstavnikom opremili orodja za uvajanje izdelkov v standarde Novartis.
~ Za razvoj vsebine za učne publikacije in revije Business Unit, ki zajemata dosežke in uspehe ekip.
~ Razviti in izvajati module za učenje na daljavo, ki spodbujajo sodelovanje prodajnih ekip z uporabo drugih učnih platform, kot so e-učenje, videokonference in Telekonferenca
~ Poročanje o tehničnih pritožbah / neželenih dogodkih / scenarijih posebnih primerov, povezanih z Novartis izdelki v roku 24 ur po prejemu
~ Distribucija vzorcev trženja (kjer je primerno)

Key Performance Indicators

~ Izboljšanje zmogljivosti prodaje na nacionalni ravni
~ Dejansko usposabljanje vs načrt usposabljanja

Work Experience

~Delovne izkušnje v farmacevtski industriji

Skills

~Poslovno partnerstvo
~Cad (računalniško podprto oblikovanje)
~Coaching
~Zahteve strank
~Skrb za stranke
~E-učenje
~Terenska prodaja
~Človeški viri (HR)
~Inštalacije (računalniški programi)
~Fizika
~Vzpostavljanje odnosov

~Prodaje
~Prodajna usposabljanja
~Sdm
~Prodajne veščine
~Programi usposabljanja

Language

Angleščina

Role Requirements

Division
DIV_IM
Business Unit
Sales
Location
LOC_CN
Site
Chengdu (Sichuan Province)
Company / Legal Entity
CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd
Functional Area
FCT_SA
Job Type
Full time
Employment Type
Redni sodelavec
Shift Work
No
Apply to Job

Job ID
REQ-10090555

Capability Building Manager - Area

Apply to Job

Source URL: *https://jobapi.novartis.com/req-10090555-capability-building-manager-area-sl-si*

List of links present in page

1. https://jobapi.novartis.com/req-10090555-capability-building-manager-area-sl-si
2. https://www.moseeker.com
3. https://www.moseeker.com