NOVARTIS

Capability Building Manager - Area

Job ID
REQ-10090556
Oct 21, 2026
LOC_CN

About the Role

Major Accountabilities

~ Ontwikkelen en implementeren van trainingsprogramma's voor instapniveau en ervaren verkopers, waaronder verkooptechnieken, presentaties, project- en producttoepassingen informatie en rollenspel.
~ Bied materialen en ontwikkelingsondersteuning aan verkoopteams voor presentaties op verkoopbijeenkomsten. Ontwerp en lever training op gebieden die nodig zijn om verkoopplannen te ondersteunen
~ Het opbouwen, met de opleiding van collega's, de nationale kernprogramma's en strategische en operationele plannen.
~ Om het opleidingsbudget te beheren. Het analyseren en actief inspelen op interne/externe benchmarks en diagnostiek; om actief te reageren op feedback van klanten, medewerkers en prestaties
~ Plannen, evaluaties en prestaties doorgeven aan het Hoofd Sales Training, Senior Sales Management Team en Marketing Team.
~ Werk samen met relevant personeel en bureaus, bedenk en ontwikkel de productlanceringstrainingspakketten voor het verkoopteam. Implementeer succesvolle leerprogramma's om vertegenwoordigers te voorzien van tools om producten volgens novartis-normen te lanceren.
~ Het ontwikkelen van de inhoud voor het leren van publicaties en Business Unit magazines het vastleggen van de prestaties en successen van teams.
~ Het ontwikkelen en implementeren van afstandsonderwijsmodules die deelname van verkoopteams stimuleren met behulp van andere leerplatforms zoals e-learning, videoconferenties en teleconferentie
~ Melding van technische klachten / bijwerkingen / scenario's voor speciale gevallen met betrekking tot Novartis-producten binnen 24 uur na ontvangst
~ Distributie van monsters voor het in de handel brengen (indien van toepassing)

Key Performance Indicators

~ Verbetering van de verkoopcapaciteit nationaal
~ Werkelijke training vs training plan

Work Experience

~Werkervaring binnen de farmaceutische industrie

Skills

~Zakelijke samenwerking
~Cad (computerondersteund ontwerp)
~Coaching
~Eisen van de klant
~Klantenservice
~E-Leren
~Verkoop in het veld
~Personeelszaken (HR)
~Installaties (computerprogramma's)

~Natuurkunde
~Relaties opbouwen
~Verkoop
~Verkoop Trainingen
~Sdm
~Vaardigheden verkopen
~Trainingsprogramma's

Language

Engels

Role Requirements

Division
DIV_IM
Business Unit
Sales
Location
LOC_CN
Site
Guangzhou (Guangdong Province)
Company / Legal Entity
CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd
Functional Area
FCT_SA
Job Type
Full time
Employment Type
Regelmatig
Shift Work
No
Apply to Job

Job ID
REQ-10090556

Capability Building Manager - Area

Apply to Job

Source URL: *https://jobapi.novartis.com/req-10090556-capability-building-manager-area-nl-nl*

List of links present in page

1. https://jobapi.novartis.com/req-10090556-capability-building-manager-area-nl-nl
2. https://www.moseeker.com
3. https://www.moseeker.com