NOVARTIS

Capability Building Manager - Area

Job ID
REQ-10090556
Oct 21, 2026
LOC_CN

About the Role

Major Accountabilities

~ Sviluppare e attuare programmi di formazione per addetti alle vendite di livello base ed esperti, comprese tecniche di vendita, presentazioni, informazioni e giochi di ruolo relativi a progetti e prodotti.
~ Fornire materiali e supporto allo sviluppo ai team di vendita per presentazioni durante le riunioni di vendita. Progettare e fornire formazione nelle aree necessarie per supportare i piani di vendita
~ Costruire, con i colleghi della formazione, i programmi di base nazionali e i piani strategici e operativi.
~ Gestire il budget di formazione. Analizzare e rispondere attivamente ai benchmark e alla diagnostica interni/esterni; rispondere attivamente al feedback di clienti, dipendenti e prestazioni
~ Comunicare piani, valutazione e risultati al Responsabile della formazione alle vendite, al team senior di gestione delle vendite e al team di marketing.
~ Collaborare con il personale e le agenzie competenti, ideare e sviluppare pacchetti di formazione sul lancio del prodotto per la forza vendita. Implementare programmi di apprendimento di successo per fornire ai rappresentanti strumenti per lanciare prodotti agli standard Novartis.
~ Sviluppare il contenuto per l'apprendimento di pubblicazioni e riviste della Business Unit per acquisire i risultati e i successi dei team.
~ Sviluppare e implementare moduli di apprendimento a distanza che incoraggino la partecipazione dei team di vendita che utilizzano altre piattaforme di apprendimento come e-learning, videoconferenza e teleconferenza
~ Segnalazione di reclami tecnici / eventi avversi / scenari di casi speciali relativi ai prodotti Novartis entro 24 ore dal ricevimento
~ Distribuzione di campioni di marketing (se del caso)

Key Performance Indicators

~ Miglioramento capacità di vendita a livello naz.
~ Form. effettiva vs piano di formazione

Work Experience

~Esperienza lavorativa nell'industria farmaceutica

Skills

~Partnership commerciali
~Cad (Computer-Aided Design)
~Allenamento
~Requisiti del cliente
~Servizio clienti
~Apprendimento elettronico
~Vendite sul campo
~Risorse umane (Hr)
~Installazioni (programmi per computer)

~Fisica
~Costruzione di relazioni
~Vendite
~Corsi di formazione per la vendita
~Sdm
~Abilità di vendita
~Programmi di formazione

Language

Inglese

Role Requirements

Division
DIV_IM
Business Unit
Sales
Location
LOC_CN
Site
Guangzhou (Guangdong Province)
Company / Legal Entity
CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd
Functional Area
FCT_SA
Job Type
Full time
Employment Type
Regolare
Shift Work
No
Apply to Job

Job ID
REQ-10090556

Capability Building Manager - Area

Apply to Job

Source URL: *https://jobapi.novartis.com/req-10090556-capability-building-manager-area-it-it*

List of links present in page

1. https://jobapi.novartis.com/req-10090556-capability-building-manager-area-it-it
2. https://www.moseeker.com
3. https://www.moseeker.com