NOVARTIS

Capability Building Manager - Area

Job ID
REQ-10090556
Oct 21, 2026
LOC_CN

About the Role

Major Accountabilities

~ Desarrollar e implementar programas de capacit. para personal de ventas de nivel ingreso y experimentado, incluyendo técnicas de venta, presentaciones, inform. de aplicaciones de proyectos y productos y juegos de rol.
~ Proporcionar materiales y soporte de desarrollo a los equipos de venta para presentaciones en reuniones de venta. Diseñar y entregar capacitación en área requeridas para ayudar en los Planes de Ventas
~ Construir, con colegas de capacitación, los programas nacionales centrales y los planes estratégicos y operativos.
~ Gestionar el presupuesto de capacit. Analizar y responder activamente a mediciones comparativas y diagnósticos internos/externos; responder activamente a comentarios de clientes, empleados y de desempeño
~ Comunicar planes, evaluaciones y logros al Jefe Capacitador en Ventas, al Equipo de Gestión de Ventas Sénior y al Equipo de Marketing.
~ Trabajar con personal y agencias relevantes, divisar y desarrollar los paquetes de capacit. de lanzam. de productos para la fuerza de ventas. Implem. prog. de aprendizaje exitosos para darles a los representantes las herramientas para lanzar productos según las normas de Novartis.
~ Desarrollar el contenido de las publicaciones de aprendizaje y las revistas de la Unidad de Negocios, capturando el logro y los éxitos de los equipos.
~ Desarrollar e implementar módulos de aprendizaje a distancia que fomenten la particip. de los equipos de venta utilizando otras plataformas de aprendizaje como aprendizaje por Internet, videoconferencia y teleconferencia
~ Notificación de quejas técnicas / eventos adversos / escenarios de casos especiales relacionados con los productos Novartis dentro de las 24 horas posteriores a la recepción
~ Distribución de muestras de comercialización (cuando proceda)

Key Performance Indicators

~Mejora en la capacidad de ventas a nivel nacional
~Capacit. real vs plan de capacit.

Work Experience

~Experiencia laboral en la industria farmacéutica

Skills

~Alianzas comerciales
~CAD (Diseño Asistido por Ordenador)
~Coaching
~Requisitos del cliente
~Servicio al cliente
~E-Learning
~Ventas de campo
~Recursos Humanos (RRHH)
~Instalaciones (programas informáticos)

~Física
~Construcción de relaciones
~Ventas
~Capacitaciones de ventas
~Sdm
~Habilidades de venta
~Programas de Capacitación

Language

Inglés

Role Requirements

Division
DIV_IM
Business Unit
Sales
Location
LOC_CN
Site
Guangzhou (Guangdong Province)
Company / Legal Entity
CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd
Functional Area
FCT_SA
Job Type
Full time
Employment Type
Regular
Shift Work
No
Apply to Job

Job ID
REQ-10090556

Capability Building Manager - Area

Apply to Job

Source URL: *https://jobapi.novartis.com/req-10090556-capability-building-manager-area-es-es*

List of links present in page

1. https://jobapi.novartis.com/req-10090556-capability-building-manager-area-es-es
2. https://www.moseeker.com
3. https://www.moseeker.com