NOVARTIS

(高级）地区经理

Job ID
REQ-10090265
Oct 19, 2026
LOC_CN

About the Role

主要职责：

- 负责辖区业务发展及团队管理，带领团队依法依规开展药品信息传递和学术沟通；
- 确保业务活动符合国家法律法规及公司合规要求。
- 通过业务规划、团队辅导、绩效管理和跨职能协作推动区域业务发展；
- 持续提升团队专业能力和执行质量。
- 培养和发展人才，建设高敬业度团队；
- 践行诺华“求知、赋能、诚信、激发”的价值观，发挥影响力、赋能团队成长；
- 为患者创造更大价值。

对多元化和包容性/平等就业机会的承诺：

诺华致力于为我们所服务的患者和社区建立一个优秀、包容的工作环境和多元化的团队。

基本要求：

- 需符合医药代表备案管理规定的专业与学历，以及从业资格要求
- 大学本科及以上学历
- 良好的英语听说读写能力
- 3年以上制药行业相关经验，1年以上管理经验
- 出色的团队管理/领导能力。合规意识强

Role Requirements

Division
DIV_IM
Business Unit
Sales
Location
LOC_CN
Site
Changsha (Hunan Province)
Company / Legal Entity
CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd
Functional Area
FCT_SA
Job Type
Full time
Employment Type

Regular (Sales Manager)
Shift Work
No
Apply to Job

Job ID
REQ-10090265

(高级) 地区经理

Apply to Job

Source URL: *https://jobapi.novartis.com/req-10090265-gaojidequjingli*

List of links present in page

1. https://jobapi.novartis.com/req-10090265-gaojidequjingli
2. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis_Careers/job/Changsha-Hunan-Province/XMLNAME---_REQ-10090265
3. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis_Careers/job/Changsha-Hunan-Province/XMLNAME---_REQ-10090265