NOVARTIS

Capability Building Manager - Area

Job ID
REQ-10090556
Oct 21, 2026
LOC_CN

About the Role

Major Accountabilities

~ Entwicklung und Durchsetzung von Ausbildungsprogrammen für Neueinsteiger und erfahrenes Verkaufspersonal, inklusive Verkaufstechniken, Projekt- und Produkt-Anwendungsinformationen und Rollenspiele.
~ Bietet Material und Entwicklungsbetreuung für Vertriebsteams mit Präsentationen bei Vertriebsmeetings. Entwirft und liefert Ausbildung in Gebieten, wie vom Vertriebsplan erfordert
~ Entwirft, zusammen mit Ausbildungskollegen, das nationale Kernprogramm, und Strategische und Operationspläne.
~ Verwaltet das Ausbildungsbudget. Analyse und aktive Rückmeldungen zu internen/externen Richtwerten und Diagnostika; aktive Rückmeldung zu Kunden, Mitarbeitern und Leistungsfeedbacks
~ Vermittlung von Plänen, Bewertungen und Leistungen zu Vertriebsausbildungsleitern, dem leitenden Vertriebsmanagementteam und dem Marketingteam.
~ Zusammenarbeit mit relevantem Personal und Agenturen, Entwicklung des Produkteinführungs-Ausbildungspakets für das Vertriebspersonal. Umsetzung erfolgreicher Lernprogramme zur Ausstattung der Repräsentanten mit Mitteln zur Produkteinführung gemäß Novartis-Ansprüchen.
~ Entwicklung von Inhalten für Lernveröffentlichungen und Unternehmenszeitschriften, die Erfolge und Leistungen der Teams erfassen.
~ Entwicklung und Umsetzung von Modulen zum Fernunterricht, welche die Teilnahme von Vertriebsteams durch weitere Lernplattformen wie E-Learning, Video- und Telekonferenzen fördern
~ Meldung von technischen Beschwerden / unerwünschten Ereignissen / Sonderfallszenarien im Zusammenhang mit Novartis-Produkten innerhalb von 24 Stunden nach Erhalt
~ Verteilung von Vermarktungsmustern (falls zutreffend)

Key Performance Indicators

~ Verbesserung des landesweiten Vertriebspotentials
~ Wirkliches Training vs Trainingsplan

Work Experience

~Berufserfahrung in der Pharmaindustrie

Skills

~Geschäftliche Partnerschaften
~Cad (Computer-Aided Design)
~Coaching
~Kundenanforderungen
~Kundendienst
~E-Learning (Englisch)
~Außendienst
~Personalwesen (HR)
~Installationen (Computerprogramme)

~Physik
~Aufbau von Beziehungen
~Umsatz
~Verkaufsschulungen
~Sdm
~Verkaufsfähigkeiten
~Schulungsprogramme

Language

Englisch

Role Requirements

Division
DIV_IM
Business Unit
Sales
Location
LOC_CN
Site
Guangzhou (Guangdong Province)
Company / Legal Entity
CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd
Functional Area
FCT_SA
Job Type
Full time
Employment Type
Regulär
Shift Work
No
Apply to Job

Job ID
REQ-10090556

Capability Building Manager - Area

Apply to Job

Source URL: *https://jobapi.novartis.com/req-10090556-capability-building-manager-area-de-de*

List of links present in page

1. https://jobapi.novartis.com/req-10090556-capability-building-manager-area-de-de
2. https://www.moseeker.com
3. https://www.moseeker.com