NOVARTIS

Capability Building Manager - Area

Job ID
REQ-10090556
Oct 21, 2026
LOC_CN

About the Role

Major Accountabilities

~ Разрабатывать и внедрять программы обучения для сотрудников начального уровня и опытных специалистов по продажам, вкл. техники продаж, презентации, информацию о проектных приложениях, приложениях продуктов и ролевые игры.
~ Предоставлять материалы и обеспечивать поддержку командам продаж при провед. презентаций на совещ. по продажам. Разрабатывать и проводить обучение, необходимое для выполнения планов продаж
~ Совм. с др. специалистами по обучению разрабатывать осн. программы нац. уровня, а также стратегические планы и планы действий.
~ Управлять бюджетом на обучение. Анализировать данные внутр./внеш. бенчмаркинга и диагностики и активно реагировать на них; активно реагировать на обр. связь от клиентов, сотрудников и сообщ. об эффективности
~ Сообщать информацию о планах, оценках и достижениях руководителю по обучению продажам, команде старших менеджеров по продажам и команде маркетинга.
~ Работать с соответств. персоналом и учреждениями, придум.и разрабат. комплекты учебн. материалов по запуску продуктов д/перс.на местах. Внедрять успешные программы обучения для оснащения представителей инструментами по запуску продуктов согласно стандартам «Новартис».
~ Разрабатывать контент для публикаций по вопросам обучения и журналов структурного подразделения, собирая сведения о достижениях и успехах команд.
~ Разрабатывать и внедрять модули дистанционного обучения, стимулирующие учебную активность команд по продажам, с использованием других платформ для обучения, таких как электронное обучение, видео- и телеконференции
~ Сообщение о технических жалобах / неблагоприятных событиях / сценариях особых случаев, связанных с продуктами Novartis в течение 24 часов с момента получения
~ Распространение маркетинговых образцов (если применимо)

Key Performance Indicators

~ Соверш-е компетенций по продажам на ур-не страны
~ Факт. обучение по ср. с планом обуч.

Work Experience

~Опыт работы в фармацевтической промышленности

Skills

~Деловое партнерство
~САПР (системы автоматизированного проектирования)
~Тренерский
~Требования заказчика
~Обслуживание клиентов
~Электронное обучение

~Выездные продажи
~Отдел кадров (HR)
~Инсталляции (компьютерные программы)
~Физика
~Построение отношений
~Сбытовой
~Тренинги по продажам
~СДМ
~Навыки продаж
~Программы обучения

Language

Английский

Role Requirements

Division
DIV_IM
Business Unit
Sales
Location
LOC_CN
Site
Guangzhou (Guangdong Province)
Company / Legal Entity
CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd
Functional Area
FCT_SA
Job Type
Full time
Employment Type
Regular
Shift Work
No
Apply to Job

Job ID
REQ-10090556

Capability Building Manager - Area

Apply to Job

Source URL: *https://jobapi.novartis.com/req-10090556-capability-building-manager-area-ru-ru*

List of links present in page

1. https://jobapi.novartis.com/req-10090556-capability-building-manager-area-ru-ru
2. https://www.moseeker.com
3. https://www.moseeker.com