

Hospital Access Field Lead

Job ID

REQ-10082699

Jul 02, 2026

LOC_CN

About the Role

Major Accountabilities

- ~ Odgovorni so za celotno lastništvo dodeljenih ključnih strank; razvijajo strategije, specifične za izdelke in portfelj, v skladu s cilji in potrebami strank; usklajujejo strategijo glede strank z drugimi ključnimi službami za prodajo, trženje, dostop za bolnike, medicinsko oskrbo in upravljanje nego ter zagotavljajo večfunkcijske vire in podporo.
- ~ Zagotavlja načrte v zvezi s strankami in potrebne finančne rezultate za lastne ključne stranke; učinkovito sodelujejo z drugimi funkcijami (npr. primarno nego in prodajo posebnih izdelkov, trženjem itd.) za doseganje prodaje strankam.
- ~ Odgovorni so za optimizacije pogodb, dostop in nadomestilo v specifičnih skupinah strank, ki so relevantne za vlogo ali poslovno enoto.
- ~ Vodijo pogajanja, sklep. pogodb, dejavn. za obstoj podjetja in upravlj. zbirk formul z dodelj. ključnimi strankami
- ~ Ustvarjajo in izvajajo programe, zasnovane za ustvarjanje dolgoročnih odnosov s strankami na podlagi globokega razumevanja organizacije, strukture, poslovne strategije in prioritete strank.
- ~ Ustvarjajo in vzdržujejo dolgoročna partnerstva sklenjena s strankami z dodeljenimi ključnimi strankami na podlagi globokega razumevanja organizacije, strukture, poslovne strategije in prioritete strank.
- ~ Vodijo večfunkcijske skupine strank in druge dodeljene vire za razvoj in izvedbo poslovnih načrtov strank. Delujejo kot mentorji drugih upraviteljev ključnih strank z deljenjem najboljših praks glede sklepanja pogodb, oblikovanja načrtov za stranke in njihove izvedbe ter znanja o državah izdelkov/bolezni, segmentih strank ter zdravstvenem okolju in predpisih.
- ~ Sporočajo vpogled strank in dejavnosti, povezane s strankami, notranjim deležnikom ter sodelujejo z njimi zaradi izkoriščanja poslovnih priložnosti, povezanih z dodeljenimi strankami.
- ~ Imajo ključno vlogo pri pogajanjih na regionalni ravni in zagotavljajo strateške podatke ter podporo za skupine (po potrebi)
- ~ Odgovorni so lahko za vodenje izvajanja poslova na podlagi javnega naročanja in skupine v državi z usklajevanjem vseh povezanih dejavnosti in deležnikov na lokalnih/regionalnih ravneh
- ~ Poročanje o tehničnih pritožbah / neželenih dogodkih / scenarijih posebnih primerov, povezanih z Novartis izdelki v roku 24 ur po prejemu
- ~ Distribucija vzorcev trženja (kjer je primerno)

Key Performance Indicators

- ~Prihodki od prodaje in rast prihodkov pri dodeljenih strankah
- ~Portfelj in strateški razvoj strank

Work Experience

- ~Močno medfunkcionalno vodstvo
- ~Pomembne izkušnje z upravljanjem računa
- ~Močna usmerjenost k strankam

Skills

- ~Tehnologija 5G
- ~Upravljanje računa
- ~B2B (poslovanje med podjetji)

~B2B prodaja
~Gradnja stavb
~C (programski jezik)
~Sodelovanje
~CRM (upravljanje odnosov s strankami)
~Skrb za stranke
~Uporabniška izkušnja
~Trženje strank
~Raznolikost in vključenost
~Integrirano trženje
~Internet
~Upravljanje ključnih kupcev
~Razvoj trga
~Prodajna strategija
~Mala podjetja
~Windows
~Brezžična komunikacija

Language

Angleščina

Role Requirements

Division

DIV_IM

Business Unit

Sales

Location

LOC_CN

Site

Tianjin (Tianjin)

Company / Legal Entity

CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area

FCT_SA

Job Type

Full time

Employment Type

Redni sodelavec (vodja prodaje)

Shift Work

No

[Apply to Job](#)

Job ID

REQ-10082699

Hospital Access Field Lead

[Apply to Job](#)

Source URL: <https://jobapi.novartis.com/req-10082699-hospital-access-field-lead-sl-si>

List of links present in page

1. <https://jobapi.novartis.com/req-10082699-hospital-access-field-lead-sl-si>

2. <https://www.moseeker.com>
3. <https://www.moseeker.com>