

# Sales Representative

Job ID

REQ-10087544

Sep 18, 2026

LOC\_CL

## About the Role

### Major Accountabilities

- ~ Стимулирование конкурентного роста продаж
- ~ Выявляйте и приоритизируйте клиентов с высоким потенциалом с помощью анализа данных (медицинских работников и заинтересованных сторон), которые влияют на решения о назначении лекарств
- ~ Повысьте эффективность продаж за счет умелой организации положительного клиентского опыта
- ~ Вовлекайте и стройте отношения.
- ~ Участвуйте в ценностно-ориентированных обсуждениях (лично и виртуально), чтобы понять важнейшие проблемы клиентов, факторы, влияющие на принятие решений, болевые точки и возможности
- ~ Персонализируйте и организуйте взаимодействие с клиентами для целевых медицинских работников, отражая предпочтения клиентов, используя доступный контент и несколько каналов взаимодействия
- ~ Укрепляйте взаимодействие, работая в партнерстве с медицинскими работниками, чтобы со временем наладить устойчивое сотрудничество с компанией «Новартис»
- ~ Обеспечьте запоминающийся, ориентированный на клиента опыт, выходящий за рамки клинической дифференциации, прислушиваясь к его потребностям и понимая его медицинскую среду.
- ~ Установить эффективные рабочие отношения с лидерами мнений и ведущими медицинскими инфлюенсерами (на территориальном уровне) и бросить вызов текущему поведению, чтобы улучшить путь пациента (правильный пациент, правильное время)
- ~ Развивайте глубокое понимание и понимание клиентов
- ~ Собирайте информацию о бизнесе клиента, чтобы понять, что для него важно
- ~ Отслеживайте отзывы клиентов и преобразуйте их в действия, которые создают дополнительную ценность и превосходят ожидания
- ~ Используйте доступные источники данных для создания, динамической расстановки приоритетов и корректировки соответствующих планов взаимодействия с клиентами и территорией, учетной записью и клиентами
- ~ Делитесь информацией о клиентах с соответствующими внутренними заинтересованными сторонами на постоянной основе для поддержки разработки контента, кампаний и планов взаимодействия, связанных с продуктами и индикаторами.
- ~ Приносите пользу клиентам и пациентам
- ~ Обеспечьте совместную работу с кросс-функциональными командами для разработки и внедрения решений, которые удовлетворяют неудовлетворенные потребности клиентов и пациентов
- ~ Выступать в качестве надежного партнера для клиента с целью помочь ему вести свой бизнес; слушать, чтобы учиться; стремиться углублять отношения в соответствии с требованиями и этичностью; позиционировать себя для создания решений с добавленной стоимостью.
- ~ Действуйте честно и добросовестно, обращаясь с клиентами и коллегами прозрачно и уважительно с четкими намерениями. Сталкиваясь с этическими дилеммами, поступайте правильно и говорите, когда что-то кажется неправильным. Живите в соответствии с Кодексом этики, ценностей и поведения Novartis.

### Key Performance Indicators

- ~ Заполняется на местном уровне в соответствии с рекомендациями, которые будут следовать за результатами Совета по управлению эффективностью взаимодействия на местах IMI.

## Work Experience

~NA

## Skills

~Навыки продаж  
~Информация о клиентах  
~Коммуникативные навыки  
~Навыки влияния  
~Управление конфликтами  
~Навыки ведения переговоров  
~Технические навыки  
~Управление счетом  
~Межфункциональная координация  
~Сектор здравоохранения  
~Коммерческое совершенство  
~Этика  
~Согласие

## Language

Английский

## Role Requirements

Division  
DIV\_IM  
Business Unit  
Marketing  
Location  
LOC\_CL  
Site  
Santiago  
Company / Legal Entity  
CL01 (FCRS = CL001) Novartis Chile S.A.  
Functional Area  
FCT\_SA  
Job Type  
Full time  
Employment Type  
Regular (Sales)  
Shift Work  
No

[Apply to Job](#)

Job ID

REQ-10087544

## Sales Representative

[Apply to Job](#)

---

**Source URL:** <https://jobapi.novartis.com/req-10087544-sales-representative-ru-ru>

1. <https://jobapi.novartis.com/req-10087544-sales-representative-ru-ru>
2. [https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/ru-RU/Novartis\\_Careers/job/Santiago/Sales-Representative\\_REQ-10087544-1](https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/ru-RU/Novartis_Careers/job/Santiago/Sales-Representative_REQ-10087544-1)
3. [https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/ru-RU/Novartis\\_Careers/job/Santiago/Sales-Representative\\_REQ-10087544-1](https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/ru-RU/Novartis_Careers/job/Santiago/Sales-Representative_REQ-10087544-1)