

(高级) 地区经理

Job ID

REQ-10087478

Sep 08, 2026

LOC_CN

About the Role

主要职责：

- 负责辖区业务发展及团队管理，带领团队依法依规开展药品信息传递和学术沟通；
- 确保业务活动符合国家法律法规及公司合规要求。
- 通过业务规划、团队辅导、绩效管理和跨职能协作推动区域业务发展；
- 持续提升团队专业能力和执行质量。
- 培养和发展人才，建设高敬业度团队；
- 践行诺华“求知、赋能、诚信、激发”的价值观，发挥影响力、赋能团队成长；
- 为患者创造更大价值。

对多元化和包容性/平等就业机会的承诺：

诺华致力于为我们所服务的患者和社区建立一个优秀、包容的工作环境和多元化的团队。

基本要求：

- 需符合医药代表备案管理规定的专业与学历，以及从业资格要求
- 大学本科及以上学历
- 良好的英语听说读写能力
- 3年以上制药行业相关经验，1年以上管理经验
- 出色的团队管理/领导能力。合规意识强

Role Requirements

Division

DIV_IM

Business Unit

Sales

Location

LOC_CN

Site

Changsha (Hunan Province)

Company / Legal Entity

CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area

FCT_SA

Job Type

Full time

Employment Type

Regular (Sales Manager)

Shift Work

No

[Apply to Job](#)

Job ID

REQ-10087478

(高级) 地区经理

[Apply to Job](#)

Source URL: <https://jobapi.novartis.com/req-10087478-gaojidequjingli>

List of links present in page

1. <https://jobapi.novartis.com/req-10087478-gaojidequjingli>
2. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis_Careers/job/Changsha-Hunan-Province/XMLNAME---_REQ-10087478
3. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/en-US/Novartis_Careers/job/Changsha-Hunan-Province/XMLNAME---_REQ-10087478