

Field Access Lead

Job ID

REQ-10083668

Jul 15, 2026

LOC_CN

About the Role

Major Accountabilities

- ~ Apoya e implementa estrategias y soluciones de acceso ganadoras e innovadoras, para servir a los activos en etapa inicial o maximizar los activos de IM en el lanzamiento, con un enfoque en los países prioritarios, los principales arquetipos de HTA y las necesidades y viabilidad de los arquetipos de impacto presupuestario.
- ~ Desarrolla e implementa estrategias de acceso de pacientes de alta calidad para maximizar el acceso a los activos de mensajería instantánea temprana y/o apoyar los preparativos y actividades de lanzamiento local.
- ~ Colabora con los directores de Access y los equipos regionales y nacionales para comprender los conocimientos y los comentarios, se integra en las estrategias y tácticas de acceso y fijación de precios, incorporando la perspectiva del pagador en las estrategias generales de productos multifuncionales y las decisiones de inversión.
- ~ Establece y mantiene una sólida red profesional con las autoridades gubernamentales pertinentes, los proveedores de atención médica, las organizaciones económicas de la salud y otros representantes de toma de decisiones para anticipar e influir en las tendencias legislativas de P y R.
- ~ Apoya la creación de la estrategia global de precios y la orientación política, y apoya el desarrollo de la estrategia de negociación con el pagador.
- ~ Apoya el desarrollo de enfoques innovadores de acceso y contratación de pacientes, acuerdos de entrada administrados (MEA) y programas de apoyo al paciente (PSP) según sea necesario, para mejorar los resultados de los pacientes y respaldar la asequibilidad del sistema de atención médica.

Key Performance Indicators

- ~ Apoya el desarrollo y la implementación de estrategias y tácticas innovadoras y ganadoras de precios y acceso al mercado en diferentes etapas del ciclo de vida del producto.
- ~ Facilita y logra un acceso óptimo de los pacientes, la asequibilidad, el reembolso y la adopción de medicamentos internacionales (IM).

Work Experience

- ~conocimiento de los procesos de reembolso y de los principios comerciales
- ~Capacidad demostrada para desarrollar relaciones de confianza con los principales interlocutores regionales

Skills

- ~Finanzas
- ~Evaluación de Tecnologías Sanitarias (Hta)
- ~Asuntos Públicos
- ~Estrategia de acceso a los mercados
- ~Evidencia del mundo real (Rwe)
- ~Economía de la Salud
- ~Política sanitaria
- ~Propuestas de valor
- ~Colaboración multifuncional

~Gestión de proyectos
~Gestión de Procesos
~Habilidad analítica
~Pensamiento analítico
~Agilidad
~Mentalidad centrada en el cliente
~Habilidades de negociación
~Cumplimiento normativo
~Gestión de riesgos
~Estrategia de comercialización
~Comprensión del sector sanitario
~Innovación
~Liderazgo inspirador
~Gestión de Personas
~Desarrollo de los empleados
~Estrategia de acceso y reembolso

Language

Inglés

Role Requirements

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.

[Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

Division

DIV_IM

Business Unit

Corporate & Division Services

Location

LOC_CN

Site

Guangzhou (Guangdong Province)

Company / Legal Entity

CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area

FCT_MA

Job Type

Full time

Employment Type

Regular

Shift Work

No

[Apply to Job](#)

Job ID

REQ-10083668

Field Access Lead

Source URL: <https://jobapi.novartis.com/req-10083668-field-access-lead-es-es>

List of links present in page

1. <https://jobapi.novartis.com/req-10083668-field-access-lead-es-es>
2. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
3. https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf
4. <https://www.moseeker.com>
5. <https://www.moseeker.com>