

## (高級) 医药代表 / (资深) 产品专员

Job ID

REQ-10077761

May 27, 2026

LOC\_CN

### About the Role

#### Major Accountabilities

- ~ 販売目標の達成をサポート
- ~ セールス&マーケティングのコミュニケーションと通話をサポート
- ~ 研修生営業担当者として働く
- ~ 営業チームが主催する活動の実施をサポート
- ~ キーアカウントと顧客関係管理の維持支援
- ~ ノバルティスの実践規範に従って行動を示す。
- ~ 受領後24時間以内にノバルティス製品に関連する技術的苦情/有害事象/特殊事例の報告
- ~ マーケティングサンプルの配布(該当する場合)

#### Key Performance Indicators

- ~ 各チームに提供されるサポート

#### Work Experience

- ~ 新卒採用

#### Skills

- ~ 通話処理
- ~ CRM(顧客関係管理)
- ~ 顧客の要件
- ~ カスタマーケア
- ~ インストール(コンピュータプログラム)
- ~ マーチャンダイジング
- ~ 物理学
- ~ 関係構築
- ~ セールス
- ~ 販売スキル

#### Language

英語

### Role Requirements

**Why Novartis:** Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

**Benefits and Rewards:** Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.

[Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

Division

DIV\_IM

Business Unit

Sales

Location

LOC\_CN

Site

Zibo (Shandong Province)

Company / Legal Entity

CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area

FCT\_SA

Job Type

Full time

Employment Type

Regular (Sales)

Shift Work

No

[Apply to Job](#)

Job ID

REQ-10077761

**(高级) 医药代表 / (资深) 产品专员**

[Apply to Job](#)

---

**Source URL:** <https://jobapi.novartis.com/req-10077761-gaojiyiyadaibiao-zishenchanpinzhuanyuan-ja-jp>

**List of links present in page**

1. <https://jobapi.novartis.com/req-10077761-gaojiyiyadaibiao-zishenchanpinzhuanyuan-ja-jp>
2. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
3. [https://www.novartis.com/sites/novartis\\_com/files/novartis-life-handbook.pdf](https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf)
4. <https://www.moseeker.com>
5. <https://www.moseeker.com>