

(高級) 地区经理

Job ID

REQ-10077998

May 13, 2026

LOC_CN

About the Role

Major Accountabilities

~ ビジネスをリードし、成長させる

Key Performance Indicators

~IMIフィールドエンゲージメントパフォーマンス管理評議会の結果から続くガイダンスに基づいて、地域レベルで入力されます。

Work Experience

~エヌエー

Skills

~リーダーシップ

~管理

~プロフェッショナルなコミュニケーション

~指導

~メンタリング

~変更管理

~コラボレーション

~チームワーク

~分析スキル

~問題解決能力

~複雑性管理

~ヘルスケア分野

~コマーシャル・エクセレンス

~倫理

~コンプライアンス

Language

英語

Role Requirements

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.

[Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

Division

DIV_IM

Business Unit

Sales

Location

LOC_CN

Site

Hangzhou (Zhejiang Province)

Company / Legal Entity

CN06 (FCRS = CN006) Beijing Novartis Pharma Co., Ltd

Functional Area

FCT_SA

Job Type

Full time

Employment Type

Regular (Sales Manager)

Shift Work

No

[Apply to Job](#)

Job ID

REQ-10077998

(高级) 地区经理

[Apply to Job](#)

Source URL: <https://jobapi.novartis.com/req-10077998-gaojidequjingli-ja-jp>

List of links present in page

1. <https://jobapi.novartis.com/req-10077998-gaojidequjingli-ja-jp>
2. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
3. https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf
4. <https://www.moseeker.com>
5. <https://www.moseeker.com>