

Commercial Partnership Manager

Job ID

REQ-10075011

May 28, 2026

LOC_CL

About the Role

Major Accountabilities

- ~ Ayudar en la ejecución de estrategias y planes de BD&L de la organización.
- ~ Apoyar actividades de Desarrollo Comercial para mejorar el valor de las Alianzas y gestionar riesgos de las asociaciones.
- ~ Apoyar la gestión de proyectos de BD&L.
- ~ Notificación de quejas técnicas / eventos adversos / escenarios de casos especiales relacionados con los productos Novartis dentro de las 24 horas posteriores a la recepción
- ~ Distribución de muestras de comercialización (cuando proceda)

Key Performance Indicators

- ~El cargo puede apoyar la toma de decisiones, trabajando para un nivel de región/local en particular.
- ~El cargo puede apoyar a un cierto conjunto de actividades de una división.

Work Experience

- ~Amplitud funcional
- ~Gestión de proyectos
- ~Colaboración internacional

Skills

- ~Desarrollo de Negocios
- ~Colaboración
- ~Curiosidad
- ~Experiencia del cliente
- ~Educación
- ~Finanzas
- ~Ciencias biológicas
- ~Campañas en los medios de comunicación
- ~Merchandising
- ~Proactividad
- ~Gestión de proyectos
- ~Ventas
- ~Habilidades de venta
- ~Comunicación inalámbrica
- ~Buscar
- ~Evaluación
- ~Escultismo
- ~Transacciones

Language

Inglés

Role Requirements

Why Novartis: Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

Benefits and Rewards: Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.

[Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

Division

DIV_IM

Business Unit

Finance

Location

LOC_CL

Site

Santiago

Company / Legal Entity

CL01 (FCRS = CL001) Novartis Chile S.A.

Alternative Location 1

LOC_PE

Functional Area

FCT_BS

Job Type

Full time

Employment Type

Regular

Shift Work

No

[Apply to Job](#)

Job ID

REQ-10075011

Commercial Partnership Manager

[Apply to Job](#)

Source URL: <https://jobapi.novartis.com/req-10075011-commercial-partnership-manager-es-es>

List of links present in page

1. <https://jobapi.novartis.com/req-10075011-commercial-partnership-manager-es-es>
2. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
3. https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf
4. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/es/Novartis_Careers/job/Santiago/Commercial-Partnership-Manager_REQ-10075011-1
5. https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/es/Novartis_Careers/job/Santiago/Commercial-Partnership-Manager_REQ-10075011-1