

# Commercial Partnership Manager

Job ID

REQ-10075011

May 28, 2026

LOC\_CL

## About the Role

### Major Accountabilities

- ~ Unterstützung der Ausführung der BD&L-Strategien und -Pläne des Unternehmens.
- ~ Unterstützung von Geschäftsentwicklungsaktivitäten, um Abkommen im Wert zu steigern und Risiken dieser zu beherrschen.
- ~ Support im BD&L-Projektmanagement.
- ~ Meldung von technischen Beschwerden / unerwünschten Ereignissen / Sonderfallszenarien im Zusammenhang mit Novartis-Produkten innerhalb von 24 Stunden nach Erhalt
- ~ Verteilung von Vermarktungsmustern (falls zutreffend)

### Key Performance Indicators

- ~ Die Funktion kann die Entscheidungsfindung und die Arbeit für eine bestimmte Region/Lokalebene unterstützen.
- ~ Die Funktion unterstützt bestimmte Aktivitäten für eine Abteilung.

### Work Experience

- ~Funktionale Breite
- ~Projektmanagement
- ~Grenzüberschreitende Zusammenarbeit

### Skills

- ~Geschäftsentwicklung
- ~Zusammenarbeit
- ~Neugier
- ~Kundenerfahrung
- ~Bildung
- ~Finanzieren
- ~Lebenswissenschaften
- ~Medienkampagnen
- ~Merchandising
- ~Proaktivität
- ~Projektmanagement
- ~Umsatz
- ~Verkaufsfähigkeiten
- ~Drahtlose Kommunikation
- ~Suchen
- ~Auswertung
- ~Pfadfinderbewegung
- ~Transaktionen

Language

Englisch

## Role Requirements

**Why Novartis:** Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other. Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together? <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

**Benefits and Rewards:** Learn about all the ways we'll help you thrive personally and professionally.

[Read our handbook \(PDF 30 MB\)](#)

Division

DIV\_IM

Business Unit

Finance

Location

LOC\_CL

Site

Santiago

Company / Legal Entity

CL01 (FCRS = CL001) Novartis Chile S.A.

Alternative Location 1

LOC\_PE

Functional Area

FCT\_BS

Job Type

Full time

Employment Type

Regulär

Shift Work

No

[Apply to Job](#)

Job ID

REQ-10075011

## Commercial Partnership Manager

[Apply to Job](#)

---

**Source URL:** <https://jobapi.novartis.com/req-10075011-commercial-partnership-manager-de-de>

### List of links present in page

1. <https://jobapi.novartis.com/req-10075011-commercial-partnership-manager-de-de>
2. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
3. [https://www.novartis.com/sites/novartis\\_com/files/novartis-life-handbook.pdf](https://www.novartis.com/sites/novartis_com/files/novartis-life-handbook.pdf)
4. [https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/de-DE/Novartis\\_Careers/job/Santiago/Commercial-Partnership-Manager\\_REQ-10075011-1](https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/de-DE/Novartis_Careers/job/Santiago/Commercial-Partnership-Manager_REQ-10075011-1)
5. [https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/de-DE/Novartis\\_Careers/job/Santiago/Commercial-Partnership-Manager\\_REQ-10075011-1](https://novartis.wd3.myworkdayjobs.com/de-DE/Novartis_Careers/job/Santiago/Commercial-Partnership-Manager_REQ-10075011-1)